

ITAB

DELÅRSRAPPORT

JANUARI - SEPTEMBER 2018

Q3

JULI - SEPTEMBER 2018

- ▶ Intäkterna uppgick till 1 475 Mkr (1 668)
- ▶ Rörelseresultatet uppgick till 64 Mkr (172)
- ▶ Resultatet efter finansiella poster uppgick till 46 Mkr (150)
- ▶ Resultatet efter skatt uppgick till 35 Mkr (111)
- ▶ Resultatet per aktie uppgick till 0,32 kr (1,05)
- ▶ Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 31 Mkr (-89)
- ▶ Nettoskulden uppgick till 2 308 Mkr (2 207)

JANUARI - SEPTEMBER 2018

- ▶ Intäkterna uppgick till 4 510 Mkr (4 740)
- ▶ Rörelseresultatet uppgick till 237 Mkr (382)
- ▶ Resultatet efter finansiella poster uppgick till 185 Mkr (333)
- ▶ Resultatet efter skatt uppgick till 136 Mkr (249)
- ▶ Resultatet per aktie uppgick till 1,26 kr (2,34)
- ▶ Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 277 Mkr (10)
- ▶ Nettoskulden uppgick till 2 308 Mkr (2 207)

VIKTIGA HÄNDELSER JANUARI - SEPTEMBER 2018

- ▶ Effektiviseringsprogram utökas och omorganisation sker för att möta förändring i detaljhandeln och effekt av minskad försäljning.
- ▶ Tecknat avtal med en av Sveriges snabbast växande lågpriskedjor om leverans av butikskoncept.
- ▶ Tecknat avtal om leverans av digitala system i Spanien.
- ▶ Under Q1 2018 påverkades resultatet positivt med en nettoeffekt om 15 Mkr avseende bland annat fastighetsförsäljning och strukturering i Belgien. Under Q2 2018 har slutförhandling skett om tilläggsköpeskilling av La Fortezza vilket påverkat resultatet positivt med 14 Mkr.



För ytterligare information:
Ulf Rostedt, CEO 070-694 86 82
För övrig kontakt:
Samuel Wingren CFO 070-848 43 00

ITABs Endless Aisle möjliggör kombinationen av att handla i butik och online vid samma tillfälle. För citynära butiker med mindre yta innebär Endless Aisle att man kan erbjuda ett större sortiment till konsumenten.

VD ULF ROSTEDT KOMMENTERAR

Året hittills har varit en stor utmaning. Detaljhandeln är under förändring och är avvaktande på flera marknader. Vi har under tredje kvartalet utökat vårt effektiviseringsprogram till följd av minskad försäljning. Vi är dock långsiktigt positiva till förändring i branschen och fortsätter satsningarna på produktutveckling och vårt arbetssätt för att stärka ITABs position i framtidens butik.



TREDJE KVARTALET

Under tredje kvartalet minskade försäljningen med 12% jämfört med samma period föregående år. Den valutarensade försäljningen minskade med 16%. Marknaden är fortsättningsvis avvaktande och mer volatil än tidigare vilket är svårt att anpassa sig till på kort sikt.

Resultatet har påverkats negativt av försäljningsutvecklingen på flera marknader. Detta tillsammans med råvaruprisutvecklingen har påverkat resultatet negativt. Till följd av försäljningsutvecklingen har det effektiviseringsprogram som infördes under årets första kvartal utökats.

JANUARI-SEPTEMBER

Under perioden januari-september minskade försäljningen med 5% jämfört med samma period föregående år. Den valutarensade försäljningen minskade med 8%. De första tre kvartalen har varit utmanande på många sätt. Detaljhandeln är under förändring och flera kedjor har en avvaktande inställning. Vi har under perioden gjort en rad marknadssatsningar i form av produktutveckling och försäljningsinsatser för att stärka ITABs position i framtidens butik, vilket på kort sikt har gett ökade försäljningskostnader.

Inom våra olika kundgrupper så är det framförallt bygg och heminredning som har ökat jämfört med föregående år. Ökning har skett på flertalet av våra marknader och då främst inom lågprissegmentet. Inom dagligvaruhandeln har försäljningen minskat något och då främst i UK och Sydeuropa. Inom fashion har försäljningen minskat främst i UK och NorthEast. Försäljningen inom övriga kundgrupper har också minskat och då främst inom elektronik och sport.

EFFEKTIVISERINGSPROGRAM OCH SATSNINGAR FÖR FRAMTIDEN

Under det första kvartalet 2018 lanserade ITAB ett effektiviseringsprogram med sänkta kostnader som ett av målen till följd av lägre omsättningstakt. Inledningen på tredje kvartalet var svagare än förväntat och därför utökades effektiviseringsprogrammet ytterligare. Effektivitetsprogrammet kommer att genomföras gradvis från 2018 och med full effekt 2020 med en beräknad besparing på ca 300 Mkr till en kostnad om ca 75 miljoner kronor före skatt. Programmet innefattar både nedläggning och sammanslagning av verksamheter på flera olika marknader. Programmet omfattar också effektiviseringar i våra produktionsanläggningar för ökad flexibilitet och kortare ledtider. Under årets första tre kvartal har endast en mindre del av besparingsprogrammet fått effekt.

Programmet innefattar också personalreducering med ca 400 personer. Hittills under perioden januari-september har ca 200 medarbetare lämnat verksamheten, merparten i Asien. Resterande personalminskning om ca 200 medarbetare kommer att ske främst i Europa.

Offensiva satsningar på nya koncept och produkter för framtidens butik fortsätter samtidigt. ITAB har under de senaste åren gjort stora satsningar på produktutveckling och insatser för att organisationen ska vara väl förberedd inför den utveckling som sker i detaljhandeln. Framöver kommer kompetensväxling och förändring av försäljningsorganisationen att ske. Det görs för att säkerställa att ITABs helhetserbjudande exponeras mot nya och befintliga kunder, vilket förväntas ge ökad försäljning.

Samtliga åtgärderna syftar till att parera för en mer volatil marknad på kort sikt och stärka ITABs marknadsposition på lång sikt.

FRAMTIDSUTSIKTER

Vi ser fortsatt en avvaktande inställning på flera marknader. Förändringen i branschen gör att marknaden på kort sikt är svårbedömd och mycket volatil. Vi följer marknadsutvecklingen noga och gör Anpassningar i linje med vårt effektiviseringsprogram. Vi fortsätter också att nogsamt följa stålprisutvecklingen, förändringar i valuta, det allmänna politiska läget samt den generella detaljhandelsutvecklingen som kan förändra våra förutsättningar på marknaden.

Jönköping den 26 oktober 2018

A handwritten signature in black ink that reads "Ulf Rostedt". The signature is written in a cursive, flowing style.

*Ulf Rostedt,
VD & koncernchef
ITAB Shop Concept AB*

SAMMANDRAG Q3

- ▶ Omsättningen minskade med 12 % till 1 475 Mkr (1 668)
- ▶ Rörelseresultatet minskade med 63 % till 64 Mkr (172)
- ▶ Resultatet efter finansiella poster minskade med 69 % till 46 Mkr (150)
- ▶ Resultatet per aktie minskade med 70 % till 0,32 kr (1,05)

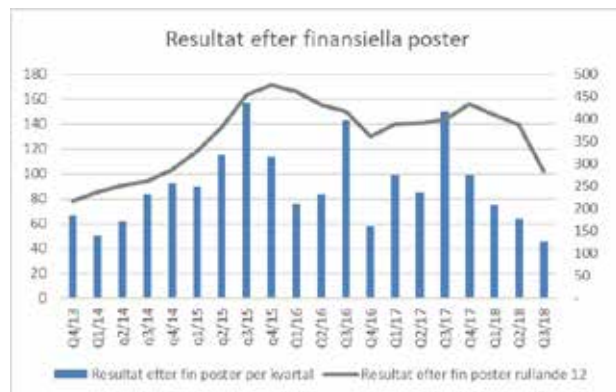
SAMMANDRAG Q1 - Q3

- ▶ Omsättningen minskade med 5% till 4 510 Mkr (4 740)
- ▶ Rörelseresultatet minskade med 38 % till 237 Mkr¹⁾ (382)
- ▶ Resultatet efter finansiella poster minskade med 44 % till 185 Mkr¹⁾ (333)
- ▶ Resultatet per aktie minskade med 46 % till 1,26 kr (2,34)

1) Under Q1 2018 har koncernen påverkats positivt med en nettoeffekt om 15 Mkr avseende fastighetsförsäljning i Belgien. Under Q2 2018 har slutförhandling av tilläggssköpeskilling av La Fortezza skett, vilket påverkat resultatet positivt med 14 Mkr.

VIKTIGA HÄNDELSER Q1-Q3

- ▶ ITAB har under första kvartalet tecknat avtal om leverans av digitala system till Consum i Spanien. Avtalet löper på två år och omfattar ca 500 butiker med ett beräknat värde på 60 Mkr. För ITAB är avtalet av strategisk betydelse då det är den största installationen hittills inom den digitala satsningen för förbättrad konsumentupplevelse. Det är också ett viktigt steg i satsningen på cross-selling av ITABs produktportfölj i Sydeuropa. Consum är en av Spaniens fem största dagligvarukedjor och har ca 700 butiker.
- ▶ ITAB har under andra kvartalet tecknat avtal med DollarStore i Sverige med ett beräknat värde om 100 Mkr per år. ITAB kommer att leverera butiksinterior, belysning, kassadiskar och entrésystem. Avtalet omfattar också installation och projektleddning. DollarStore är en av Sveriges snabbast växande lågpriskedjor med 70 butiker i Sverige och ökar nu etableringstakten till att omfatta ca 30 butiker per år. Avtalet är i linje med den satsning som ITAB gör på cross-selling till både nya och befintliga kunder.



ITAB-KONCERNEN I SIFFROR

	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	RULLANDE 12 MÅNADER OKT-SEP 2017/2018	HELÅR JAN-DEC 2017
Intäkter, Mkr	1 475	1 668	4 510	4 740	6 151	6 381
Rörelseresultat, Mkr*	64	172	237	382	355	500
Rörelsemarginal, %	4,4	10,3	5,3	8,1	5,8	7,8
Resultat efter finansnetto, Mkr*	46	150	185	333	284	432
Vinstmarginal, %	3,2	9,0	4,1	7,0	4,6	6,8
Resultat efter skatt, Mkr	35	111	136	249	216	329
Resultat per aktie, kr	0,32	1,05	1,26	2,34	2,03	3,11
Eget kapital per aktie, kr	16,19	15,09	16,19	15,09	16,19	16,26
Avkastning på eget kapital, %	8,0	28,8	10,2	21,0	12,5	20,5
Andel riskbärande kapital, %	34,6	33,2	34,6	33,2	34,6	36,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	31	-89	277	10	457	190
Medelantal anställda, antal	3 389	3 619	3 422	3 595	3 513	3 599

*) Under Q1 2018 har koncernen påverkats positivt med en nettoeffekt om 15 Mkr avseende fastighetsförsäljning i Belgien. Under Q2 2018 har slutförhandling skett om tilläggssköpeskilling av La Fortezza vilket påverkat resultatet positivt med 14 Mkr. I Q4 2017 har koncernen påverkats positivt med en nettoeffekt om 35 Mkr avseende omvärdering av tilläggssköpeskilling i samband med förväret av La Fortezza samt strukturkostnader.

UTVECKLING 2018

JULI - SEPTEMBER

Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning minskade med 12 % till 1 475 Mkr (1 668). Den valutarensade försäljningen minskade med 16%. Försäljningen är i paritet med föregående år i Skandinavien medan den har minskat i NorthEast och Centraleuropa. I Storbritannien och Sydeuropa har omsättningen minskat betydligt. I Storbritannien beror den försämrade försäljningsutvecklingen främst på en avvaktande inställning i samband med Brexit. I Sydeuropa är främsta anledningen att ITABs enhet i Frankrike har utvecklats betydligt sämre än föregående år.

Rörelseresultatet minskade med 63% till 64 Mkr (172). Resultatet har påverkats negativt av framförallt försäljningsutvecklingen. Råvaruutvecklingen har haft en negativ påverkan på resultatet. Resultat efter finansiella poster minskade med 69 % till 46 Mkr (150).

Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick till 2 308 Mkr (2 207). Nettoskulden har belastats med tilläggsköpeskillning om 140 Mkr för förvärv av La Fortezza. Koncernens likvida medel inklusive beviljade ej utnyttjade krediter uppgick på balansdagen till 652 Mkr (847). Soliditeten uppgick till 31 % (29). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 31 Mkr (-89). Det förbättrade kassaflödet beror på lägre rörelsekapitalbindning under perioden.

Investeringar

Koncernens nettoinvesteringar uppgick till 174 Mkr (115) varav 140 (46) är hänförliga till företagsaffärer under perioden. För mer information om företagsaffärer se not 1 sidan 11.

Medarbetare

Medelantalet anställda för perioden uppgick till 3 389 (3 619).

Moderbolag

Moderbolaget ITAB Shop Concept ABs verksamhet består i huvudsak av koncerngemensamma funktioner. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 16 Mkr (17) och avser intäkter från dotterbolag. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 14 Mkr (4).

JANUARI - SEPTEMBER

Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning minskade med 5 % till 4 510 Mkr (4 740). Den valutarensade försäljningen minskade med 8 %.

Försäljningen har ökat i NorthEast medan Centraleuropa har utvecklats i paritet med föregående år. Skandinavien och Sydeuropa har

utvecklats sämre medan UK har utvecklats betydligt sämre.

Rörelseresultatet minskade med 38 % till 237 Mkr (382). Resultatet har påverkats av försäljningsutvecklingen. Marknaden upplevs mer volatil än tidigare, det är svårt att anpassa koncernen på kort sikt och det påverkar resultatet negativt. Råvaruutvecklingen har haft en negativ påverkan på resultatet. Under perioden har en rad marknadssatsningar genomförts i form av produktutveckling och försäljningsinsatser för att stärka ITABs position i framtidens butik vilket på kort sikt har gett ökade försäljningskostnader. I rörelseresultatet ingår bland annat fastighetsförsäljning och strukturering i Belgien som netto har påverkat resultatet positivt med 15 Mkr. Slutförhandling om tilläggsköpeskillning av La Fortezza har skett vilket påverkat resultatet positivt med 14 Mkr.

Resultat efter finansiella poster minskade med 44 % till 185 Mkr (333).

Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick till 2 308 Mkr (2 207). Nettoskulden har belastats med tilläggsköpeskillning om 140 Mkr för förvärv av La Fortezza. Koncernens likvida medel inklusive beviljade ej utnyttjade krediter uppgick på balansdagen till 759 Mkr (955). Soliditeten uppgick till 31 % (29). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 277 Mkr (10). Det förbättrade kassaflödet beror på lägre rörelsekapitalbindning under perioden.

Investeringar

Koncernens nettoinvesteringar/avyttringar uppgick till 211 Mkr (220) varav 142 (100) är hänförliga till företagsaffärer under perioden. För mer information om företagsaffärer se not 1 sidan 11. Under 2018 har en fastighet i Belgien avyttrats.

Medarbetare

Medelantalet anställda för perioden uppgick till 3 422 (3 595).

Moderbolag

Moderbolaget ITAB Shop Concept ABs verksamhet består i huvudsak av koncerngemensamma funktioner. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 48 Mkr (48) och avser intäkter från dotterbolag. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 250 Mkr (333).

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Säsongsvariationer

ITABs verksamhet påverkas till viss del av säsongsvariationer. Försäljningsvolymerna är ofta lägre i början av året för att sedan successivt öka under året. Till följd av detta är omsättning och resultat i regel högre under framförallt tred-

je kvartalet men även under fjärde kvartalet. Under året har försäljning och resultat avvikt från det mönster som vanligtvis råder.

Diagram som visar den kvartalsvisa omsättningen och resultatet återfinns på sidan 3.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar affärsmässiga risker och finansiella risker och hållbarhetsrisker.

En utförligare redogörelse för koncernens väsentliga finansiella risker återfinns i Årsredovisningen för 2017 i not 4 på sidan 70.

ITABs affärsmässiga risker är förknippade med den egna verksamheten, kunder, leverantörer samt andra omvärldsfaktorer. En sammanställning över några av de väsentliga affärsmässiga riskerna återfinns i årsredovisningen för 2017 på sidan 55, hållbarhetsrisker beskrivs i Årsredovisning 2017 på sidan 41.

Inga ytterligare väsentliga risker bedöms ha tillkommit.

Konvertibelt förlagslån 2014/2018

Under perioden 1 juni till 11 juni 2018 fanns möjlighet att konvertera det konvertibla förlagslånet KV 4B om nominellt 30 Mkr till aktier av serie B till konverteringskursen 49,83 kr. Inga konverteringar genomfördes och det konvertibla förlagslånet återbetalades i början av juli 2018. Till följd av detta har ingen utspädning skett.

Konvertibelt förlagslån 2016/2020

Årsstämman i ITAB Shop Concept AB beslutade den 11 maj 2016 att godkänna styrelsens förslag om emission av högst 1 950 000 konvertibler om sammanlagt nominellt högst 275 000 000 SEK, med löptid från den 1 juli 2016 till den 30 juni 2020. Intresset för konvertibelprogrammet var mycket stort, cirka 440 anställda i 13 länder valde att delta och emissionen övertecknades med drygt 50 procent. Anställda inom ITAB-koncernen tilldelades 1 950 000 konvertibler till en emissionskurs om 86 SEK, motsvarande nominellt 167 700 000 SEK. Konvertibelräntan uppgår till STIBOR 3M med tillägg av 2,20 procentenheter och erläggs årsvis i efterskott. Varje konvertibel kan under perioden 1 juni 2020 till och med 12 juni 2020 konverteras till en aktie av serie B i ITAB. Om samtliga konvertibler konverteras till aktier blir utspädningen cirka 1,9 procent av aktiekapitalet och cirka 0,6 procent av röstetalet, baserat på dagens totala antal aktier.

Redovisningsprinciper

ITAB tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, årsredovisningslagen samt Rådet för finansiell rapportering RFR 1, kompletterade redovisningsregler för koncernen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Från den 1 januari 2018 tillämpas de nya standarderna IFRS9 Finansiella instrument samt IFRS15 Intäkter från avtal med kunder. Koncernen kommer inte att räkna om jämförelsetal för räkenskapsåret 2017, i enlighet med standardernas övergångsregler. Ingen av dessa standarder har haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning. Se information i årsredovisning 2017 samt not 2.

IFRS 16 Leasing ersätter IAS17 från och med 1 januari 2019. Standarden tar bort uppdelningen av leasingavtal i antingen operationell eller finansiell leasing för leasetagaren och introducerar en gemensam modell för redovisning av all leasing. I denna modell ska leasetagaren redovisa tillgångar och skulder för alla leasingavtal med undantag för tillgångar av lågt värde och korttidshyra. Dessutom redovisas avskrivning av leasade tillgångar skilt från skuldräntan på leasing i resultaträkningen. Vid övergång till standarden kan bolaget välja antingen full retroaktivitet eller en förenklad metod. ITAB har för avsikt att välja förenklad metod.

IFRS16 ger en väsentlig effekt på balansomslutning samt en förskjutning av resultat från rörelseresultat till finansnetto, vilket i sin tur påverkar ett flertal nyckeltal. I kommande årsboksutskommuniké redogörs för hur IFRS16 Leasingavtal kommer att påverka de finansiella rapporterna i koncernen.

Vad gäller övriga redovisningsprinciper som tillämpas stämmer dessa överens med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningar vid upprättandet av denna delårsrapport är detsamma som i den senaste årsredovisningen.

Finansiella tillgångar och skulder

ITAB har derivatinstrument värderade till verkligt värde. Derivatinstrumenten består av valutaterminter och ränteswappar och används för säkringsändamål.

Samtliga derivatinstrument är klassificerade i nivå 2 och verkligt värde beräknas genom diskonterade framtida kassaflöden enligt kontraktens villkor och förfalldagar där samtliga variabler, såsom diskonteringsräntor och valutakurser hämtas från marknadsnoteringar för beräkningar.

Tilläggsköpeskillingar är redovisade som finansiella skulder och klassificerade i nivå 3. Dessa är beroende av parametrar i respektive avtal som i huvudsak är kopplade till förväntat resultat de närmaste åren för de förvärvade bolagen. Tilläggsköpeskillingarna har redovisats till bedömt värde och omvärdering görs över resultaträkningen.

Redovisat värde anses utgöra en rimlig uppskattning av verkligt värde för samtliga finansiella tillgångar och skulder. Inga finansiella tillgångar

och skulder har flyttats mellan värderingskategorierna och värderingsteknikerna är oförändrade under året. I övrigt hänvisas till senaste årsredovisningen.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan ITAB och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat.

Nästa rapportdatum

Bokslutskommunikén för perioden januari till december 2018 kommer att avlämnas tisdagen den 5 februari 2019.

NYCKELTAL

NYCKELTAL

I denna rapport intagna nyckeltal följer främst av upplysningskrav enligt IFRS och årsredovisningslagen. Som komplement refereras det till ett antal nyckeltal som inte definieras inom IFRS-regelverket eller direkt i resultat- och balansräkning i syfte att åskådliggöra företagets resultatutveckling, finansiella ställning och hur bolaget förräntat sitt kapital. Dessa finansiella mått beräknas inte alltid på samma sätt av alla företag. De primära alternativa nyckeltal som redovisas i denna rapport är räntebärande nettoskuld, andel riskbärande kapital samt avkastning på eget kapital, sysselsatt kapital och totalt kapital.

Definition av nyckeltal återfinns nedan. Ytterligare definitioner samt avstämning finns på sidan 53 i årsredovisning 2017.

DEFINITIONER

Andel riskbärande kapital

Eget kapital med tillägg för avsättning för uppskjutna skatteskulder samt konvertibla förlagslån i förhållande till totalt kapital.

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader i förhållande till genomsnittlig balansomslutning med avdrag för icke räntebärande skulder.

Avkastning på totalt kapital

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader i förhållande till genomsnittligt totalt kapital.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens utgång hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare med tillägg för kostnader hänförliga till konvertibellån i förhållande till antal aktier inklusive aktier som tillkommer vid konvertering av utestående konvertibelprogram.

Räntebärande nettoskuld

Lång- och kortfristiga räntebärande skulder minus räntebärande tillgångar samt likvida medel.

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till intäkter.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till totalt kapital.

Totalt kapital

Summa eget kapital och skulder (balansomslutning).

Vinstmarginal

Resultat efter finansiella poster i förhållande till intäkter.

Medelantal anställda

Antalet arbetade timmar dividerat med normal årsarbetstid.

KONCERNEN

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(Mkr)	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	RULLANDE 12 MÅNADER OKT-SEP 2017/2018	HELÅR JAN-DEC 2017
Intäkter	1 475	1 668	4 510	4 740	6 151	6 381
Kostnader för sålda varor	-1 077	-1 176	-3 237	-3 354	-4 435	-4 552
Bruttoresultat	398	492	1 273	1 386	1 716	1 829
Försäljningskostnader	-265	-256	-843	-781	-1 133	-1 071
Administrationskostnader	-75	-67	-228	-227	-306	-305
Övriga rörelseintäkter och kostnader	6	3	35	4	78	47
Rörelseresultat	64	172	237	382	355	500
Finansiella intäkter	0	-2	1	1	3	3
Finansiella kostnader	-18	-20	-53	-50	-74	-71
Resultat efter finansiella poster	46	150	185	333	284	432
Skattekostnad	-11	-39	-49	-84	-68	-103
PERIODENS RESULTAT	35	111	136	249	216	329
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	33	109	129	240	208	319
Innehav utan bestämmande inflytande	2	2	7	9	8	10
Periodens avskrivningar utgör	35	35	105	103	141	139
Periodens skattekostnad uppgår till	26%	26%	27%	25%	24%	24%
Resultat per aktie						
före utspädning, kr	0,32	1,05	1,26	2,34	2,03	3,11
efter utspädning, kr	0,32	1,06	1,26	2,33	2,02	3,09
Genomsnittligt antal utestående aktier ¹⁾						
före utspädning, tusental	102 383	102 383	102 383	102 383	102 383	102 383
efter utspädning, tusental	104 333	104 935	104 333	104 935	104 333	104 935

1) Koncernen hade fram till den 30 juni 2018 två utestående konvertibelprogram. I det första programmet som löpte under perioden 1 juli 2014 till 30 juni 2018 kunde konvertering ske till maximalt 602 004 B-aktier under perioden 1-11 juni 2018 till teckningskursen 49,83 kr. Inga konverteringar genomfördes och det konvertibla förlagslånet återbetalades i början av juli 2018. I det andra programmet genomfördes teckning av konvertibler för anställda under juni 2016. Programmet löper under perioden 1 juli 2016 till 30 juni 2020 och konvertering kan ske till maximalt 1 950 000 B-aktier under perioden 1-12 juni 2020 till teckningskursen 86,00 kr. Totalt antal aktier efter full utspädning uppgår därmed till 104 333 430 st.

RAPPORT ÖVER ÖVRIGT TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

(Mkr)	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	RULLANDE 12 MÅNADER OKT-SEP 2017/2018	HELÅR JAN-DEC 2017
Periodens resultat	35	111	136	249	216	329
Övrigt totalresultat:						
Poster som inte ska omklassificeras till resultaträkningen						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsförpliktelser	-	-	-	-	-4	-4
Skatt på poster som inte kommer omklassificeras	-	-	-	-	1	1
	-	-	-	-	-3	-3
Poster som kan omklassificeras till resultaträkningen						
Omräkningsdifferenser	-45	-21	30	-29	80	21
Säkring av nettoinvesteringar, netto	1	0	5	-4	-1	-10
Kassaflödessäkringar, netto	12	-3	17	1	21	5
Skatt på poster som kan omklassificeras	-3	1	-5	1	-5	1
	-35	-23	47	-31	95	17
Summa övrigt totalresultat efter skatt	-35	-23	47	-31	92	14
Periodens totalresultat	0	88	183	218	308	343
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	4	89	174	217	293	336
Innehav utan bestämmande inflytande	-4	-1	9	1	15	7

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

(Mkr)	2018 30-SEP	2017 30-SEP	2017 31-DEC
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella tillgångar</i>			
Goodwill	1 644	1 543	1 576
Övriga immateriella tillgångar	173	161	176
	1 817	1 704	1 752
Materiella anläggningstillgångar	954	891	945
Uppskjutna skattefordringar	100	100	105
Finansiella långfristiga fordringar	7	5	8
Summa anläggningstillgångar	2 878	2 700	2 810
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 156	1 187	1 174
Kortfristiga fordringar	1 448	1 583	1 388
Likvida medel	335	310	285
Summa omsättningstillgångar	2 939	3 080	2 847
SUMMA TILLGÅNGAR	5 817	5 780	5 657
Eget kapital och skulder			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 657	1 545	1 664
Innehav utan bestämmande inflytande	128	113	120
Uppskjutna skatteskulder	64	76	72
Övriga långfristiga skulder	1 844	1 565	1 558
Kortfristiga skulder	2 124	2 481	2 243
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	5 817	5 780	5 657
Räntebärande nettoskuld utgör	2 308	2 207	2 130
varav konvertibelt förlagslån ingår med	161	187	188

SAMMANDRAG AV RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

(Mkr)	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Andra reserver ^{*)}	Balanserade vinstmedel	Hänförligt till moder- bolagets aktieägare	Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
EGET KAPITAL 1 JAN 2017	43	315	-35	1 189	1 512	122	1 634
Periodens resultat				240	240	9	249
Övrigt totalresultat			-23		-23	-8	-31
TOTALRESULTAT JAN-SEP 2017			-23	240	217	1	218
Utdelning				-179	-179	-1	-180
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande, not 1				-5	-5	-9	-14
EGET KAPITAL 30 SEP 2017	43	315	-58	1 245	1 545	113	1 658
Periodens resultat				79	79	1	80
Övrigt totalresultat			43	-3	40	5	45
TOTALRESULTAT OKT-DEC 2017			43	76	119	6	125
Återbetald utdelning						1	1
EGET KAPITAL 31 DEC 2017	43	315	-15	1 321	1 664	120	1 784
Periodens resultat				129	129	7	136
Övrigt totalresultat			45		45	2	47
TOTALRESULTAT JAN-SEP 2018			45	129	174	9	183
Utdelning				-179	-179	0	-179
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande, not 1				-2	-2	-1	-3
EGET KAPITAL 30 SEP 2018	43	315	30	1 269	1 657	128	1 785

* Andra reserver består av omräkningsreserv samt säkringsreserv.

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

(Mkr)	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	RULLANDE 12 MÅNADER OKT-SEP 2017/2018	HELÅR JAN-DEC 2017
Rörelseresultat	64	172	237	382	355	500
Betald och erhållen ränta, skatt samt justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	13	-13	-60	-98	-119	-157
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	77	159	177	284	236	343
Förändring av rörelsekapital						
Förändring av varulager	15	-67	44	-158	77	-125
Förändring av rörelsefordringar	-118	-280	-34	-329	244	-51
Förändring av rörelseskulder	57	99	90	213	-100	23
Kassaflöde från den löpande verksamheten	31	-89	277	10	457	190
Investeringsverksamheten						
Förvärv av bolag och verksamheter, not 1	-140	-46	-142	-100	-143	-101
Övriga avyttringar / investeringar	-34	-69	-69	-120	-143	-194
Kassaflöde efter investeringsverksamheten	-143	-204	66	-210	171	-105
Finansieringsverksamheten						
Utdelning till aktieägare	0	0	-179	-179	-179	-179
Utdelning till innehavare utan bestämmande inflytande	0	0	0	-1	1	0
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten	150	111	160	329	13	182
Periodens kassaflöde	7	-93	47	-61	6	-102
Likvida medel vid periodens början	342	419	285	404	310	404
Omräkningsdifferens på likvida medel	-14	-16	3	-33	19	-17
Likvida medel vid periodens slut	335	310	335	310	335	285
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie	0,31	-0,86	2,71	0,10	4,47	1,86

NYCKELTAL

	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	RULLANDE 12 MÅNADER OKT-SEP 2017/2018	HELÅR JAN-DEC 2017
Rörelsemarginal, %	4,4	10,3	5,3	8,1	5,8	7,8
Vinstmarginal, %	3,2	9,0	4,1	7,0	4,6	6,8
Aktiekurs vid periodens slut, kr	24,40	63,75	24,40	63,75	24,40	51,75
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,32	1,05	1,26	2,34	2,03	3,11
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,32	1,06	1,26	2,33	2,02	3,09
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	0,31	-0,86	2,71	0,10	4,47	1,86
Antal aktier vid periodens slut, st	102 383 430	102 383 430	102 383 430	102 383 430	102 383 430	102 383 430
Balansomslutning, Mkr	5 817	5 780	5 817	5 780	5 817	5 657
Räntebärande nettoskuld, Mkr	2 308	2 207	2 308	2 207	2 308	2 130
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare, Mkr	1 657	1 545	1 657	1 545	1 657	1 664
Eget kapital per aktie, kr	16,19	15,09	16,19	15,09	16,19	16,26
Soliditet, %	30,7	28,7	30,7	28,7	30,7	31,5
Andel riskbärande kapital, %	34,6	33,2	34,6	33,2	34,6	36,1
Avkastning på eget kapital p.a, %	8,0	28,8	10,2	21,0	12,5	20,5
Avkastning på sysselsatt kapital p.a, %	6,0	16,5	7,4	12,8	8,3	12,4
Avkastning på totalt kapital p.a, %	4,5	12,0	5,5	9,2	6,2	9,0
Räntetäckningsgrad, ggr	3,5	9,5	4,5	8,5	4,9	7,8
Nettoinvesteringar, Mkr	174	115	211	220	286	295
Nettoinvesteringar (exkl. företagsförvärv), Mkr	34	69	69	120	143	194
Medelantal anställda, antal	3 389	3 619	3 422	3 595	3 513	3 599

KVARTALSVISA RESULTATRAPPORTER OCH NYCKELTAL

(Mkr)	2018 JUL-SEP	2017 JUL-SEP	2018 APR-JUN	2017 APR-JUN	2018 JAN-MAR	2017 JAN-MAR	2017 OKT-DEC	2016 OKT-DEC
Intäkter	1 475	1 668	1 554	1 552	1 481	1 520	1 641	1 766
Kostnader för sålda varor	-1 077	-1 176	-1 113	-1 110	-1 047	-1 068	-1 198	-1 327
Bruttoresultat	398	492	441	442	434	452	443	439
Försäljningskostnader	-265	-256	-295	-263	-283	-262	-290	-294
Administrationskostnader	-75	-67	-79	-83	-74	-77	-78	-89
Övriga rörelseintäkter och kostnader	6	3	16	3	13	-2	43	-3
Rörelseresultat	64	172	83	99	90	111	118	53
Finansiella poster	-18	-22	-19	-15	-15	-12	-19	5
Resultat efter finansiella poster	46	150	64	84	75	99	99	58
Skatteskostnad	-11	-39	-19	-20	-19	-25	-19	-28
PERIODENS RESULTAT	35	111	45	64	56	74	80	30
Periodens resultat hänförligt till:								
Moderbolagets aktieägare	33	109	44	60	52	71	79	21
Innehav utan bestämmande inflytande	2	2	1	4	4	3	1	9
Rörelsemarginal, %	4,4	10,3	5,3	6,4	6,1	7,3	7,2	3,0
Resultat per aktie före utspädning, kr	0,32	1,05	0,43	0,59	0,51	0,70	0,77	0,21
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,32	1,06	0,43	0,58	0,51	0,68	0,76	0,20
Avkastning på eget kapital, %	8,0	28,8	10,2	15,9	12,1	18,4	19,7	5,8
Eget kapital per aktie, kr	16,19	15,09	16,15	14,22	17,36	15,47	16,26	14,77
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	0,31	-0,86	1,32	1,23	1,08	-0,27	1,76	2,39
Aktiekurs på balansdagen, kr	24,40	63,75	35,50	75,25	36,90	71,00	51,75	81,25

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(Mkr)	3 MÅN JUL-SEP 2018	3 MÅN JUL-SEP 2017	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017	HELÅR JAN-DEC 2017
Nettoomsättning ¹⁾	16	17	48	48	74
Kostnader för sålda varor	-3	-3	-10	-11	-15
Bruttoresultat	13	14	38	37	59
Försäljningskostnader	-6	-7	-21	-24	-31
Administrationskostnader	-8	-9	-26	-28	-37
Övriga rörelseintäkter och kostnader	1	3	0	-3	-7
Rörelseresultat	0	1	-9	-18	-16
Resultat från andelar i koncernföretag	3	-4	369	355	346
Finansiella intäkter och kostnader	11	7	-110	-4	-45
Resultat efter finansiella poster	14	4	250	333	285
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	61
Resultat före skatt	14	4	250	333	346
Periodens skatteskostnad	-	-	-	-	-2
PERIODENS RESULTAT	14	4	250	333	344
RAPPORT ÖVER ÖVRIGT TOTALRESULTAT					
Periodens resultat	14	4	250	333	344
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
PERIODENS TOTALRESULTAT	14	4	250	333	344

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

(Mkr)	2018 30-SEP	2017 30-SEP	2017 31-DEC
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	9	9	9
Finansiella anläggningstillgångar	2 216	2 287	2 228
Uppskjuten skattefordran	14	16	14
Summa anläggningstillgångar	2 239	2 312	2 251
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	1 212	1 145	1 002
Kassa och bank	0	0	0
Summa omsättningstillgångar	1 212	1 145	1 002
SUMMA TILLGÅNGAR	3 451	3 457	3 253
Eget kapital			
Bundet eget kapital	50	50	50
Fritt eget kapital	958	876	887
Summa eget kapital	1 008	926	937
Långfristiga skulder	1 658	1 367	1 357
Kortfristiga skulder	785	1 164	959
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	3 451	3 457	3 253

1) Av moderbolagets intäkter är 100% mot dotterbolag.

Not 1

2018

Förvärv av andelar utan bestämmande inflytande 2018

I maj 2016 förvärvades MB Shop Designgruppen som bestod av tre helägda och ett delägt bolag (91%). I april 2018 förvärvades resterande 9 % av det delägda bolaget Pulverlacken i Hillerstorp AB. Köpeskillingen uppgick till 1,5 Mkr samt en tilläggsköpeskillning om ytterligare maximalt 1,5 Mkr baserat på bolagets utveckling 2018-2019. Vid förvärv tillämpas enhetssynen som innebär att samtliga tillgångar och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag vid första förvärvstillfället, varför ingen ytterligare goodwill kopplas till förvärvet. Skillnaden mellan värderat innehav utan bestämmande inflytande före förvärv och köpeskillning redovisas direkt i eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare med -2 Mkr. Förvärvet har påverkat 2018 års nettoinvesteringar i kassaflödet med 2 Mkr. I 2018 års nettoinvesteringar ingår även betald tilläggslikvid från förvärv av La Fortezza gruppen från 2016 med 140 Mkr.

2017

Förvärv av D Lindner bolagen

Under juli månad 2017 förvärvade ITAB genom dotterbolag bolagen D&L Lichtplanung GmbH och D. Lindner Lichttechnische Grosshandlung GmbH med säte i Menden, Tyskland. I förvärvet ingick också inköps från U. Wallmeier Beleuchtungstechnik och Vockroth u. Wallmeier GbR Elektroinstallation. Tillträdet var villkorat av konkurrensgodkännande som erhöles den 6 juli 2017.

De förvärvade bolagen är tillsammans en av Tysklands ledande aktörer inom försäljning av belysningsystem till främst fackhandeln på den tyska marknaden. Bolagen är försäljningsbolag med kompetens inom ljusplanering och design. Förvärvet är ett led i att intensifiera marknadsbearbetningen på den tyska marknaden och stärka ITABs position. Förvärvet förväntas generera synergier och ITAB kommer erbjuda de tyska kunderna en kombination av lokal belysningskompetens med global sourcing av belysningsprodukter. Förvärvet är i linje med ITABs strategi och fortsatta satsningar på försäljning av helhetskoncept till detaljhandeln.

Bolagen omsatte tillsammans 22 mEUR under 2016 och har 50 anställda. Lindnerbolagen påverkade ITAB koncernens omsättning för andra halvåret 2017 med ca 80 Mkr och deras rörelsemarginal är i nivå med övriga ITAB. Köpeskillingen för aktierna och inkrämet uppgick till motsvarande cirka 14 mEUR på skuldfri basis med en möjlig tilläggsköpeskillning om maximalt 2 mEUR. Utgifter i samband med förvärvet redovisas löpande som kostnader. Förvärvet bedöms ha en positiv effekt om 0,15 kronor avseende vinst per aktie på årsbasis före synergieffekter. De olika bolagen i förvärvet är enskilt inte av väsentlig betydelse varför de rapporteras gemensamt. Förvärvade nettotillgångar inklusive finansiella skulder samt immateriella tillgångar till bedömt verkligt värde uppgick vid förvärvstillfället till 67 Mkr varav Goodwill 102 Mkr. Goodwill som har uppstått i transaktionen består huvudsakligen av värdet från förväntade synergier och värdet av de anställda, vilket inte redovisas separat. Förvärvet konsolideras från och med den 1 Juli 2017.

Förvärv av andelar utan bestämmande inflytande 2017

I maj 2016 förvärvades 97,1% av aktierna i Pikval Group Oy i Finland med dotterbolag. I april 2017 förvärvades resterande 2,9 % av Pikval-gruppen. Köpeskillingen uppgick till 60 kEUR. Under 2017 har Pikval Group Oy bytt namn till ITAB Finland Holding Oy. Vid förvärv tillämpas enhetssynen som innebär att samtliga tillgångar och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag vid första förvärvstillfället, varför ingen ytterligare goodwill kopplas till förvärvet. Skillnaden mellan värderat innehav utan bestämmande inflytande före förvärv och köpeskillning redovisas direkt i eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare med -0 Mkr.

ITAB-koncernen förvärvade via dotterbolag 51% av Reklamepartner Graphics AS i Norge under december 2014. I januari 2017 förvärvades resterande 49% av Reklamepartner. Köpeskillingen uppgick till 11 mNOK samt en tilläggsköpeskillning om maximalt 2 mNOK baserat på bolagets utveckling till och med 2020. Vid förvärvet 2014 tillämpades enhetssynen, varför ingen ytterligare goodwill kopplas till förvärvet. Skillnaden mellan värderat innehav utan bestämmande inflytande före förvärv och köpeskillning redovisas direkt i eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare med -5 Mkr.

Samtliga förvärv 2017 har påverkat 2017 års nettoinvesteringar i kassaflödet med 60 Mkr. I 2017 års nettoinvesteringar ingår även betald tilläggslikvid från förvärven av La Fortezza gruppen, Pikval-gruppen och MB-Shop Design gruppen från 2016 samt JPD bolagen från 2015 med totalt 41 Mkr.

Not 2

Intäkter från kontrakt med kunder

Koncernen har valt att tillämpa IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder från och med 1 januari 2018, framåtriktad övergång. Koncernens intäcksströmmar har analyserats av effekterna av IFRS 15 per bolag och väsentliga kunder med utgångspunkt utifrån standardens femstegsmodell. Koncernen och moderföretaget har inte fått några materiella effekter av implementeringen av IFRS 15. Intäcksredovisning sker när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande genom att överföra en utlovad vara och kunden får kontroll över tillgången. Detta sker vanligen vid leverans enligt gällande leveransvillkor. Vid konceptförsäljning där tjänsteuppdrag inkluderas redovisas intäkter för projekten över tid. Tidpunkten för intäcksredovisning, såväl vid en tidpunkt som över tid, överensstämmer med tidigare redovisningsprinciper.

IFRS15 ställer utökade upplysningskrav. ITAB presenterar löpande under 2018 hur informationen kan visas på mest rättvisande sätt. Nedan presenteras intäkter fördelade per kundkategori. I bokslutskommunikén för 2018 planeras att kommunicera ytterligare en kategori.

Försäljning per kundgrupp	9 MÅN JAN-SEP 2018	9 MÅN JAN-SEP 2017
Dagligvaruhandel	2 098	2 169
Bygg och heminredning	803	749
Fashion	750	818
Övriga kundgrupper*)	859	1 004
	4 510	4 739

*) Övriga kundgrupper innefattar bland annat elektronik, apotek, sport, kontor, bensinstationer, caféer och restauranger.

Not 3

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

I samband med integration av förvärvade verksamheter från tidigare år har eventalförpliktelser minskat med 147 Mkr och ställda säkerheter i fastigheter minskat med 27 Mkr. I övrigt hänvisas till ställda säkerheter och eventalförpliktelser i koncernens senaste årsredovisning då inga övriga större förändringar skett under året.

ITAB I KORTHET

ITABS AFFÄRSIDÉ

ITAB ska erbjuda kompletta butikskoncept för butikskedjor inom detaljhandeln. Med kompetens, långsiktiga affärsrelationer och innovativa produkter ska ITAB skapa en marknadsledande position på utvalda marknader.



GEOGRAFISK NÄRVARO

- Marknadsnärvaro
- ITAB Kontor/Produktion
- La Fortezza Kontor/Produktion

OM ITAB

ITAB Shop Concept säljer, utvecklar, tillverkar och installerar kompletta butikskoncept till butikskedjor inom detaljhandeln. I helhetserbjudandet ingår kundunika konceptinredningar, innovativa lösningar för kassalinjen och professionella belysningsystem. Som en del i att vidareutveckla butiksupplevelsen är en enhetlig digital lösning för den fysiska butiken framtagen.



Bland kunderna finns de ledande aktörerna i större delen av Europa. Verksamheten bygger på långsiktiga affärsrelationer och leveranspålitlighet, i kombination med effektiva produktionsresurser. ITAB är idag marknadsledande inom kassadiskar till detaljhandeln i Europa, och en av Europas största leverantörer av butiksinredning och belysningsystem.



ITAB bedriver egen verksamhet i ett 30-tal länder och har ett 20-tal produktionsanläggningar i Europa och i Kina. ITAB har också samarbetspartners i stora delar av Europa. I nära samarbete med kunden tillför ITAB erfarenhet och kompetens till kundens specifika behov och önskemål.

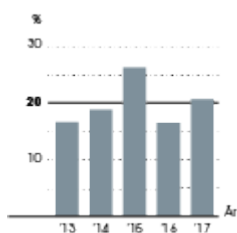


▲ ITAB Shop Concept är marknadsledande inom kassadiskar till detaljhandeln i Europa, och en av Europas största leverantörer av butiksinredning och belysningsystem.

ITABs FINANSIELLA MÅL

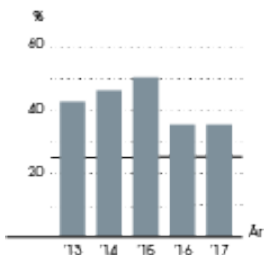
AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

ITAB ska över en längre period ha en avkastning på eget kapital om minst 20 %.



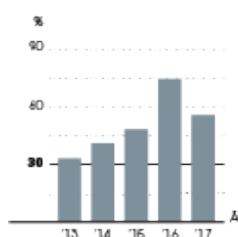
RISKBÄRANDE KAPITAL

ITAB ska ha en andel riskbärande kapital om lägst 25 %.



AKTIEUTDELNING

ITABs aktieutdelning ska över en längre period följa resultatet och motsvara minst 30 % av bolagets vinst efter skatt. Utdelningen ska dock anpassas efter bolagets investeringsbehov och eventuella aktieåterköpsprogram.



AKTIEINFORMATION

- ▶ NOTERING
Nasdaq Stockholm
Mid Cap-lista
- ▶ KORTNAMN
ITAB B
- ▶ HANDELSPOST
1 aktie
- ▶ BRANSCHKLASSIFICERING
Industrial Goods
& Services
- ▶ ISIN-KOD
SE0008375117
- ▶ BÖRSKURS PÅ
BALANSDAGEN
24,40 kr (63,75)

ITABs VERKSAMHETSMÅL

▶ MÅL

ITAB ska ha en genomsnittlig tillväxt om minst 15% per år över en längre period.

▶ UPPFYLLELSE

Under 2017 ökade omsättningen med cirka 18 %. Den senaste femårsperioden har den genomsnittliga tillväxten varit ca 13 % per år.

▶ MÅL

ITAB ska bibehålla och stärka den marknadsledande positionen i Europa samt utveckla marknadsandelar på nya marknader.

▶ UPPFYLLELSE

ITAB bibehöll under 2017 sin ledande position i Europa. ITAB är nu en av de ledande aktörerna i Europa med lokal marknadsnärvaro även i Sydeuropa. Som ett led i att följa större kunder in på nya marknader har ITAB numera verksamhet i Asien, Sydamerika och USA.

▶ MÅL

ITAB ska utveckla helhetserbjudandet av kompletta butikskoncept genom kundunika konceptinredningar, innovativa lösningar för kassalinjen och professionella belysningsystem.

▶ UPPFYLLELSE

ITAB har under flera år erbjudit detaljhandelskedjor butikskoncept. Under de senaste åren har ITAB utökat sitt erbjudande med både professionella belysningsystem, självutcheckningssystem och ett digitalt erbjudande för den fysiska butiken. ITAB är idag en helhetsleverantör av kompletta butikskoncept.

STRATEGISK INRIKTNING

▶ LÅNGSIKTIGA AFFÄRSRELATIONER

ITAB ska utveckla och värda långsiktiga affärsrelationer med butikskedjor inom dagligvaru- och fackhandel genom att verka nära kunden och dess marknad.

▶ KOMPETENS, ENGAGEMANG OCH AFFÄRSMANNASKAP

ITAB ska genom den kompetens, det engagemang och det affärsmanuskap som präglar koncernen, skapa trygghet och förtroende hos varje kund.

▶ HELHETSLÖSNINGAR

ITAB ska erbjuda helhetslösningar med ansvar för hela processen – från idé, design, projektledning och konstruktion till produktion, logistik och installation.

▶ MARKNADSKÄNNEDOM OCH INNOVATIV FÖRMÅGA

ITAB ska genom stor marknadskännedom, innovativ förmåga och i nära samarbete med kunderna utveckla nya koncept, produkter och lösningar.

▶ HÖGEFFEKTIVA OCH FLEXIBLA PRODUKTIONSRESURSER

ITAB ska genom högeffektiva och flexibla produktionsresurser, välutvecklad logistik och valda samarbetspartners erbjuda marknaden konkurrenskraftiga villkor med exakt leveranspålitlighet och kvalitet.

▶ EXPANSION PÅ UTVALDA MARKNADER

ITAB ska med sin starka position i norra Europa skapa förutsättningar för vidare utveckling och expansion på andra utvalda marknader.

EN HELT NY PRODUKTPORTFÖLJ FÖR FRAMTIDENS BUTIK

Det har skett stor utveckling inom den traditionella retailbranschen under de senaste åren – och det finns mer kvar att göra. Detaljhandels butikerna genomgår stora förändringar och kommer att bli mer av en upplevelse- och mötesplats för konsumenten.

Den digitala utvecklingen i den fysiska butiken driver ITABs utveckling och försäljning framåt. ITAB ligger långt fram inom flera delar av den digitala utvecklingen och det innebär fler och större affärsmöjligheter. En viktig strategi för den digitala kundupplevelsen i butik lanserades under förra året i samband med Euroshop, en stor mässa för retail. Erbjudandet bygger på en helhetslösning som inkluderar bland annat system för personlig kommunikation, interaktion via mobil och andra informations- och beställningspunkter i butiken till sömlös transaktion och betalning. En framtida butiksupplevelse, där många lösningar är framtagna redan idag.



CLICK & COLLECT

Click & Collect finns idag på många ställen och innebär att konsumenten beställer varor i butik eller via internet för att sedan hämta det på ett obemannat utlämningsställe. Skåpen finns från enklare varianter till avancerade för robotlager med hög kapacitet. ITAB har idag ett komplett erbjudande som också innehåller kyl- och frysmöjligheter för dagligvaruhandeln.



PIRI - LJUS, LJUD OCH MEDIA I ETT OCH SAMMA SYSTEM

Belysning är en viktig del av inredningskonceptet för att skapa ökad försäljning och attraktiva butiksmiljöer. Rätt belysning innebär dessutom stora energibesparingar och lägre underhållskostnader för butikskedjor. Vid om- och nybyggnationer blir energieffektivitet allt viktigare, vilket är ett prioriterat investeringsområde hos många detaljhandelskedjor. ITAB har fortsatt utvecklingen av belysningssystem och kan idag erbjuda system med en helt ny styrning där belysning, ljud och bild är integrerat i ett trådlöst nätverk. Butiken kan därmed styra samtliga funktioner i ett och samma system från en plats. Butiken kan genom PIRI skapa olika upplevelser för konsumenten på olika platser runt om i butiken.



PICK & GO MED AIRFLOW

ITABs nästa koncept inom checkout arena kallas Pick&Go med AirFLOW. Där flyttas teknologi från EasyFLOW ut i butik. Tanken med systemet är att förenkla för konsumenten, då varan registreras som inköp direkt när man tar den från hyllan. AirFLOW och AmazonGo har mycket gemensamt. Systemet är under utveckling och en första version av systemet visades på EuroShop i mars 2017.

SJÄLVUTCHECKNING FÖR FASHION

Detaljhandelskedjor inom fackhandeln söker lösningar för en enkel och attraktiv butiks-upplevelse. ITAB sammanförde sina team inom fashiondesign och självutchecknings-lösningar och utvecklade ett av världens första koncept för självutcheckning inom fashion. Genom att skapa en säker process där kunden själv kan scanna varor och avaktivera larm, skapas möjlighet till självutcheckning i butik. Systemet möjliggör för mer personal i butik samtidigt som systemen alltid kan vara öppna för att optimera flöden och minimera köer.



ENDLESS AISLE

Endless aisle riktar sig främst mot detaljhandelsbutiker som inte har hela sortimentet i butik. Genom tjänsten ska man kunna beställa produkter man saknar, antingen till butikens uthämtningssystem eller direkt hem till dörren. Kombinationen att handla i butik och kunna beställa online samtidigt blir allt vanligare.

Revisors granskningsrapport

ITAB Shop Concept AB (publ), org.nr 556292-1089

Till styrelsen för ITAB Shop Concept AB (publ)

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för ITAB Shop Concept AB (publ) per 30 september 2018 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Jönköping den 25 oktober 2018

Ernst & Young AB

Joakim Falck

Auktoriserad revisor

Denna information är sådan information som ITAB Shop Concept AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande kl. 08.00 den 26 oktober 2018.

ITAB

ITAB Shop Concept AB (publ)

Box 9054

550 09 Jönköping

Instrumentvägen 2 (Besöksadress)

Org. nr. 556292-1089

Telefon 036-31 73 00

ir@itab.com / info@itab.com

www.itabgroup.com www.itab.com

FINANSIELL INFORMATION

Bokslutskommuniké 2018	5 februari 2019
Delårsrapport jan-mar 2019	8 maj 2019
Årsstämma 2019	8 maj 2019
Delårsrapport jan-jun 2019	10 juli 2019
Delårsrapport jan-sep 2019	25 oktober 2019
Bokslutskommuniké 2019	6 februari 2020